

**BUSINESS  
FINLAND**

# **SMART MOBILITY WORKSHOP**

# **MAAS**

28 May 2019

# Ryhmätyö MaaS: Kyyti

Kyyti alustus:

- Kyyti keskittyy henkilöliikenteeseen ja tarjoaa MaaS alustaa muille toimijoille
- Kyyti operoi sekä Suomessa että kansainvälisillä markkinoilla
- Potentiaalisimmat MaaS asiakassegmentit (with a winning market potential)?
  - B2C: innovaatiotoiminnan ajuri ja suuri potentiaali
  - B2B: tarjoaa oivan väylän kokeilla uusia MaaS palveluita (ensin työmatkoilla ja sitten vapaa-ajan liikkumisessa)
  - B2G: potentiaalia Suomessa ja etenkin kansainvälisesti, paljon tehottomuutta, isot rahat pelissä
- Yhteistyömahdollisuuksia
  - Tavarakuljetus ja logistiikkaratkaisujen sisällyttäminen Kyyti Alustaan. Mahdollisia kumppaneita esim. Lapin yliopisto, Rangeroo
  - Kyyti alustassa ei ole aiemmin huomioitu tavaralogistiikkaratkaisujen integrointia. Tarjoaa yhteistyölle uuden kehityspolun.
  - Kokeilu- ja käyttäjärajapinta ja soveltava tutkimus: Kyydillä ei riitä resurssit tämän hankskaamiseen. Kumppaneiksi esim. HAMK & Laurea
  - Henkilökohtaisen mobile footprintin integrointi alustalle
  - Uusien vesiliikkumistoimijoiden palveluiden yhdistäminen alustaan (rajapintayhteistyö ym.)
  - Esteettömyystietojen integrointi alustalle: haasteena esim. datan kerääminen

# Ryhmätyö MaaS: Kyyti

Kyydin kanssa yhteistyöstä kiinnostuneita toimijoita oli mm:

- Mobrim (user transport mode identification, analytiikka): MaaS palveluiden räätälöinti käyttäjäkohtaisesti
- "MaaS on sea" startupit
  - Boat (boat sharing)-rajapintayhteistyö
  - G-Boats (electric boat): kyytienjako, scheduling yhteistyö, rajapinnat
  - Passol: taxi alusta ja kyytien yhdistely
- Dealcom
- PayIQ: toimii jo yhteistyössä Kyydin kanssa
- Perille asti yritys (ei pitchannut): kehittää hieman vastaavaa alustaa kuin Kyyti, haluaa keskustella yhteistyömahdollisuuksista.
- Tutkimus: Lapin yliopisto, HAMK& Laurea

Mitä haasteita tulee ratkaista:

- Kuka maksaa operoijalle?
- Millä saadaan houkuteltua MaaS operaattoreita myös maaseudulle: päiväsaikaan kyytejä riittää, mutta ilta-aikaan toiminta ei ole kannattavaa
- GDPR asiat / käyttäjätieto ja lupien varmistaminen

# Ryhmätyö MaaS: Uros

Uros alustus:

- Globaali toimija, laajat verkostot
- Connectivity & access, vertikaalit (toimialat, laitteet, jne.)
- Voi toimia veturiyrityksenä – ideat ja tuotteet maailmalle
- Teknologiapartneri / alustapartneri / myyntikanava → liikkuminen, jakelu ja logistiikka
- Tokie.io –alusta kumppanina
  - Soveltuu kaupunkiin ja haja-asutusalueille
  - Kaikki kuljetusvälineet (vene, auto, juna, ...)
  - Räätelöitävissä, markkinoille 6 kk:ssa
  - IoT-alusta > kytkettävissä monipuolisesti
  - "mitä kytketään" tulee idean omistajalta
  - "miten kytketään" Uroksen tuki siihen mitä halutaan tehdä; use caset ohjelmistoalustaan
  - Antureista, mittalaitteista jne. saatava data hyödynnettäväksi
- goodspeed.io (hinnoittelu)
- Tietosuoja ja GDPR ratkaistavissa; simitön maailma, "Digital Trust"
- Kokonais-IoT-ratkaisut
  - Lähtökohtana pilvipalvelut
  - Tarvittaessa konosalipalveluna tai paikallisverkkona kun pilvi ei mahdollinen

# Ryhmätyö MaaS: Uros

Uroksen kanssa yhteistyöstä kiinnostuneita olivat mm.

- PTS & HAMK/Laurea: sama kohderyhmä, maaseutu & haja-asutusalueet, ihmislähtöisyys
  - Tarve tuelle markkinoille pääsyyn
  - MaaS syrjäseuduilla ja joukkoliikenteen jatkona
  - Esteettömyys Maas-palveluissa, asiakkaiden sitouttaminen
  - Kutsupalvelut, palveluiden ja tavaroiden liikkuminen
- ITS: palveluiden roaming
- Menta Marine: 4G yhteys, kansainvälistyminen, tarve rajapinnalle kaikkiin operaattoreihin
- Lapin yliopisto: yliopistoyhteistyö
- SmartLog / DBE Core: logistiikkadatan seuranta

# Ryhmätyö MaaS: TVV

## TVV alustus

- Suurin haaste datan kokoaminen
- Halutaan kansallinen kattavuus
- Miten taksimarkkina mukaan, samoin eri toimijoiden, kuten julkisten, aineistot mukaan – pitäisi saada laaja pohja
- Datan laatu ja saatavuus pullonkaula
  - Miten kootaan aineistot yhteen – standardointimallit
  - Pohjoismaiset ja Suomen yhteistyömallit
- Reittioppaan takana on Digitransit valtakunnallisesti
  - Dataformaatti ei ole kattavaa eikä yhteensopivaa
  - Nyt mukana on vain joukkoliikenne – miten saadaan kutsuliikenne yms. muut liikkumisvälineet mukaan?
- Rahkeet eivät riitä kaikkeen – tarvitaan tapa rakentaa tietoa
  - Standardoidut kutsut, mutta miten ohjataan ihmiset sinne?

# Ryhmätyö MaaS: TVV

## *Toimijoiden arvonnaisä hankkeelle*

Perinne:

- Kiinnostunut olemaan mukana
- Matkaketjun reititys yhteen – oma alusta siihen
- Ovat tietoisia ongelmista, miten yhdistää kauko- ja paikallinen liikenne alustatasolla
- OPT lähtöinen ongelmaratkaisu tehty

Dealcomp:

- Ajoneuvodataa, logistiikka, julkinen liikenne

Siemens mobility:

- Liittymisalustan kehittäminen
- Voisi ottaa mallia Keski-Euroopasta, jossa lippualusta ja myös MaaS toiminnassa
- Tanskassa reittiopas-partnereita lippujärjestelmän puolella

DBCORE:

- Ovat KaaS Nordic jäsen
- Heidän neuvonsa on: kaikilla on omat järjestelmät, tulisi koota yhteen ja katsoa konsortiossa, miten tietoa olisi paras vaihtaa
- Meta-tieto-strandardi – integraatio kaikille toimijoille
- Tarvitaan iso ekosysteemi – pienet ja isot yritykset mukaan

# Ryhmätyö MaaS: TVV

## *Toimijoiden arvonnaisä hankkeelle*

Moprim:

- Datan keruujärjestelmä – kännykkä tunnistaa, missä ihminen kulkee ja missä kulkuneuvossa – HSL pilotti

Roland:

- Platformin luonti matkaketjujen alapuolella; koneisto – datan kiinni saaminen – esim. huoltoa varten
- Osittain samaa dataa – kiinnostaa myös tekninen tila; ylläpidolliset palvelut – kaikki pysyy kunnossa – kokonaisuus

Laurea:

- Haja-asutusalue, maaseutu, ihmislähtöisyys, miten tunnistetaan tarpeet
- Heillä on kokeiluja mm. Espoon Kalajärvellä ja myös muualla

Avaava:

- Esteettömyysnäkökulma – TVV:ssä eivät ole vielä sitä miettineet
  - Tarvitaan asian kirkastaminen, täydentäminen ja osallistavat esteettömyystilat digitaalisessa käyttöratkaisussa
  - Esteettömyysreiteille ei löydy standardoitua tapaa
- Keski-Euroopassa on jo rakennettu esteettömyysreittejä
- Hankkeeseen tarvittaisiin eri datalajeja mukaan, myös jos olet jossain in-the-middle-nowhere – kaikki tukipalvelut ja vaihtoehtoiset reitit

Boat:

- Venekyyti osana isompaa matkaketjua – minkälaisia sellaiset matkaketjut olisivat?
- Keskusteluja Tukholman kanssa, jossa venereitit ovat osa joukkoliikennettä; näin on myös HSL:llä jossain määrin



# Ryhmätyö MaaS: TVV

## *Konkreettiset aloitteet*

### Perinne:

- Voivat tulla jakamaan omia kokemuksia, ei ottamaan leadia
- Voivat olla auttamassa mukana – rakentamassa pilottihankkeita

### Siemens:

- Tieto on helpompaa jakaa, mutta kun erityisesti puhutaan loppupuolen rahanjaosta, tarvitaan sopimuksia siitä, miten clearing toimii
- Tarvitaan luottamusta – kokeilujen kautta päästään eteenpäin ainakin integraatiossa ja myös sopimuspuolella
- Kun saadaan tehtyä yhden kaupungin kanssa, myös muita voidaan saada mukaan

### DealComp:

- Heillä on tietotekniikkarauta ajoneuvoihin, joiden kautta saatavaa dataa voidaan hyödyntää palveluihin

### GBoats:

- Heillä on teknologiaa mahdollistamaan kehitys veneissä

# Ryhmätyö MaaS: TVV

## *Konkreettiset aloitteet*

HAMK:

- Tarvitaan vielä ihminen – humaani näkökulma
- TVV haluaa kuitenkin rajata kuluttajakerroksen pois, siihen on eri partnerit

PayIQ:

- Kokeilevat Lahdessa rajapintoja

Moprim:

- Matkamittarit – miten ihmiset oikeasti liikkuvat saataisiin näkyviin

Avaava:

- Datan analysointi
- Tieto, mitä on saatavilla, ovat tehneet selvityksiä Liikennevirastolle
- Ei ole tehty datan mallintamista, sille olisi tarve

LineaConsult:

- Yhteistyö Avaavan kanssa – tietoa esimerkiksi lastenvaunujen kanssa kulkijoille – esteettömyysindikaattorityö